

適用於銷售勇士 的銷售自動化： 少點按，多銷售

Sugar Sell 消除客戶關係管理的盲點、繁忙的工作和障礙，令銷售組織更容易專注與客戶的互動和發展業務。借助 Sugar Sell，您可以授權您的銷售團隊推動收入增加、提高效率、縮短銷售週期並且提供有意義的客戶購物體驗。

自動化和加速

利用個可自動記錄資料並將其呈現給需要其背景的每個人的平台，Sugar Sell 幫助銷售團隊避免手動輸入無窮的細節。銷售代表可以專注於最有前途的潛在顧客和客戶，並花更多時間進行銷售。智慧指南和手冊有助於加快銷售週期並縮短成交時間，同時提高轉化率。

在更短的時間內完成更多

透過持續監控指標和 KPI 的平台，為銷售團隊提供主動警報、根本原因分析等。透過分析做出更多以數據驅動的決策，向您展示哪些有效、哪些無效以及如何複製您的勝利。使用從外部資料源提取的關鍵資訊補充現有資料的平台，更準確地了解您的客戶。

相關資料觸手可及

使用可改善對跟蹤關鍵活動、任務和目標的個性化儀表板來描繪客戶的清晰畫面。深入報告以全面了解業務的任何部分，只需點按幾下即可獲得強大見解。Sugar Sell 的續訂控制台為基於訂閱的銷售來提供內置支持，絕不會失去續訂機會。



隨著您成長 而成長的平台 ///

獲得可以輕鬆與您一起成長的平台，因為您可以快速適應您的業務需求，而無需聘請專門顧問為您進行配置。

由人工智慧提供支持 ///

透過預測性洞察力即時查看所有相關的潛在客戶或客戶資訊，包括過去、現在甚至未來的資訊。

整合一切 ///

整合您的日常工具，從電郵和日曆到在線會議和社交媒體應用程序，所以無論您走到哪裡，銷售機會都會隨之而來。

適合您的能力

Sell 提供全面的銷售自動化解決方案，在 SugarCloud 上交付，並包括以下功能：

潛在客戶、機會、客戶、活動和聯絡人管理

為組織中的每個人提供每次客戶交互的完整背景，並了解下一步該做什麼。

流程管理

了解您整個管道的所有機會以及其成為新客戶的距離。

智能潛在客戶優先級別

根據人工智慧驅動的預測潛在客戶轉換分數確定潛在客戶的優先級別。透過利用從將潛在客戶資料匹配到類似客戶的見解來擴展過去的成功。

可動性

讓您的公路勇士能夠隨身攜帶 Sell 的力量。適用於具有離線功能和可自定義佈局的 iOS 和安卓。賣家可以觸發自動化、訪問儀表板、創造機會和報價、生成文檔以及與客戶互動。

高級預測和管道見解

透過高級可視化、通知和自動警報，了解您的管道、配額、預測和成就如何隨著時間的推移而發展。

業務程序管理

定義、設計和標準化複雜的業務程式。管理批核並自動執行重複性任務。

訂閱管理

支持基於訂閱的業務模式和續訂管理。製造續訂機會，按比例分配交叉銷售和追加銷售機會，並跟踪和管理客戶權利。

引導式銷售

設計、可視化和自動化銷售程序。為銷售策略、銷售方法、指導銷售、潛在客戶培養等創建劇本以及範本。

關於 SugarCRM

SugarCRM 可以讓行銷、銷售和服務團隊最終清楚地瞭解每位顧客，以協助企業在績效和可預測性上達到全新的境界。Sugar 是可以讓困難工作變得更簡單的 CRM 平台。

在超過 120 個國家中有數千家公司仰賴 Sugar，透過讓平台發揮功效來實現高解析的 CX。總部位於矽谷，Sugar 由 Accel-KKR 提供支援。

如需瞭解更多資訊，請造訪 www.sugarcrm.com/tw 或關注 @SugarCRM。